

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o., katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga, ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

**Odločili smo se, da okrepimo ekipo prodajalcev novih vozil znamke Opel in rabljenih vozil v PE Kranj, zato objavljamo prosto delovno mesto**

## PRODAJNI SVETOVALEC (M/Ž)

(za prodajo novih vozil znamke Opel in rabljenih vozil)

Ste navdušeni nad avtomobilsko industrijo in morda še posebej ljubitelj prodaje novih vozil znamke Opel in rabljenih vozil? Ste komunikativni in imate razvite prodajne in pogajalske veščine? Ste delavni, samostojni in imate radi dinamično delo? Je vaša želja razviti svojo kariero in ob tem intenzivno sodelovati pri razvoju podjetja kjer delate? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi prodajnega svetovaleca za prodajo novih vozil znamke Opel in rabljenih vozil ter se pridružite ekipi prodaje Avtotehne Vis v PE Kranj.

### Opis del in nalog:

- Predstavitve novih in rabljenih vozil in svetovanje strankam pri nakupu vozil;
- Sprejemanje naročil ter priprava dokumentacije in navodil pred predajo vozila strankam;
- Skrb za stranke, za njihovo stalno obveščanje o spremembah in novostih;
- Izvajanje aktivnosti za pridobivanje novih strank;
- Opravljanje drugih del in nalog po nalogu nadrejenega delavca.

### Pričakujemo:

- Najmanj srednja strokovna izobrazba (področje ekonomije, trgovine, komerciale, splošno);
- **Razvite prodajne, pogajalske in prezentacijske veščine;**
- Vozniško dovoljenje B kategorije;
- Veselje do dela s strankami;
- Dobre komunikacijske sposobnosti;
- Znanje angleškega jezika;
- Obvladovanje programskih orodij MS Office;
- Organiziranost;
- Prodornost;
- Fleksibilnost;
- Natančnost;
- Urejenost;

### Nudimo:

- Zaposlitev za določen čas 1 leto s poskusno dobo 3 mesece, z možnostjo zaposlitve za nedoločen čas;
- Stimulativno nagrajevanje;
- Redno izobraževanje ter možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Prijetno in dinamično delovno okolje z ekipo zelo uspešnih prodajalcev;

V kolikor ste se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 15.09.2023 na elektronski naslov [zaposlitev@avtotehna-vis.si](mailto:zaposlitev@avtotehna-vis.si), s pripisom »Prodajni svetovalec PE Kranj«

Ljubljana, 29.08.2023