

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o., katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi, podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

Odločili smo se, da okrepimo ekipo prodajnih svetovalcev rabljenih vozil, zato objavljamo prosto delovno mesto:

PRODAJNI SVETOVALEC (M/Ž) **rabljenih vozil – cenilec vozil**

Ste navdušeni nad avtomobilsko industrijo in morda še posebej ljubitelj cenitev rabljenih vozil? Ste komunikativni in imate razvite prodajne in pogajalske veščine? Ste delavni, samostojni in imate radi dinamično delo? Je vaša želja razviti svojo kariero in ob tem intenzivno sodelovati pri razvoju podjetja kjer delate? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi prodajnega svetovalca rabljenih vozil, specializiranega za cenoitev vozil, ter se pridružite ekipi prodaje rabljenih vozil v Avtotehni VIS.

Opis del in nalog:

- Predstavitve vozil in svetovanje strankam pri nakupu vozil;
- Cenoitev vozil ter svetovanje pri odkupu oz. menjavi staro za novo ali staro za staro;
- Sprejemanje naročil ter priprava dokumentacije in navodil pred predajo vozila strankam;
- Skrb za stranke, za njihovo stalno obveščanje o spremembah in novostih;
- Izvajanje aktivnosti za pridobivanje novih strank;
- Opravljanje drugih del in nalog po navodilih nadrejenega delavca.

Pričakujemo:

- Najmanj srednja strokovna izobrazba (področje ekonomije, trgovine, strojništva, splošno);
- Razvite prodajne, pogajalske in prezentacijske veščine;
- Vozniško dovoljenje B kategorije;
- Veselje do dela s strankami;
- Dobre komunikacijske sposobnosti;
- Znanje angleškega jezika;
- Obvladovanje programskih orodij MS Office;
- Organiziranost, prodornost, fleksibilnost, natančnost, urejenost.

Nudimo:

- Zaposlitev za določen čas 1 leto, s poskusno dobo 3 mesece, z možnostjo zaposlitve za nedoločen čas;
- Izoblikovan sistem stimulativenega nagrajevanja;
- Sodelovanje v kreativnem, dinamičnem in ciljno naravnanim timu;
- Odlične pogoje dela;
- Redno izobraževanje in možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Vključitev v specialistično zavarovanje Specialisti+, Zdravstveni nasvet in Zobje kolektivno;
- Možnost vključitve v športne aktivnosti.

V kolikor ste se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 31.12.2025 na elektronski naslov zaposlitev@avtotehna-vis.si, s pripisom »Prodajni svetovalec rabljenih vozil«.

Ljubljana, 01.12.2025