

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o. katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi, podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

Odločili smo se, da okrepimo ekipo prodajnih svetovalcev, zato objavljamo prosto delovno mesto v Ljubljani:

PRODAJNI SVETOVALEC NOVIH VOZIL (M/Ž)

Ste navdušeni nad avtomobilsko industrijo in morda še posebej ljubitelj novih vozil? Ste komunikativni in imate razvite prodajne in pogajalske veščine? Ste delavni, samostojni in imate radi dinamično delo? Je vaša želja razviti svojo kariero in ob tem intenzivno sodelovati pri razvoju podjetja kjer delate? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi prodajnega svetovalca novih vozil ter se pridružite ekipi prodaje novih vozil v Avtotehni Vis v Ljubljani.

Opis del in nalog:

- Predstavitve vozil in svetovanje strankam pri nakupu vozil;
- Sprejemanje naročil ter priprava dokumentacije in navodil pred predajo vozil strankam;
- Skrb za stranke, za njihovo stalno obveščanje o spremembah in novostih;
- Izvajanje aktivnosti za pridobivanje novih strank;
- Opravljanje drugih del in nalog po nalogu nadrejenega delavca.

Pričakujemo:

- Najmanj srednjo strokovno izobrazbo (področje ekonomije, trgovine, strojništva, splošno);
- Razvite prodajne, pogajalske in prezentacijske veščine;
- Vozniško dovoljenje B kategorije;
- Veselje do dela s strankami;
- Dobre komunikacijske sposobnosti;
- Znanje angleškega jezika;
- Obvladovanje programskih orodij MS Office;
- Organiziranost, prodornost, fleksibilnost, natančnost, urejenost.

Nudimo:

- Zaposlitev za določen čas eno leto s poskusno dobo tri mesece z možnostjo zaposlitve za nedoločen čas;
- Izoblikovan sistem stimulativnega nagrajevanja;
- Sodelovanje v kreativnem, dinamičnem in ciljno naravnanim teamu;
- Odlične pogoje dela;
- Redno izobraževanje in možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Vključitev v specialistično zavarovanje Specialisti+, Zdravstveni nasvet in Zobje kolektivno;
- Možnost vključitve v športne aktivnosti.

V kolikor ste se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 16.08.2026 na elektronski naslov zaposlitev@avtotehna-vis.si, s pripisom »Prodajni svetovalec novih vozil«.

Ljubljana, 13.07.2026