

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o. katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

Odločili smo se, da okreplimo ekipo prodajalcev novih vozil znamke Mazda v Ljubljani, zato objavljamo prosto delovno mesto:

PRODAJNI SVETOVALEC (M/Ž) novih vozil znamke MAZDA

Ste navdušeni nad avtomobilsko industrijo in morda še posebej ljubitelj prodaje vozil? Ste komunikativni in imate razvite prodajne in pogajalske veščine? Ste delavni, samostojni in imate radi dinamično delo? Je vaša želja razviti svojo kariero in ob tem intenzivno sodelovati pri razvoju podjetja, kjer delate? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi prodajnega svetovalca ter se pridružite ekipi prodaje novih vozil znamke Mazda v Avtotehni VIS.

Opis del in nalog:

- Predstavitev vozil in svetovanje strankam pri nakupu vozila;
- Sprejemanje naročil ter priprava dokumentacije in navodil pred predajo vozila strankam;
- Skrb za stranke, za njihovo stalno obveščanje o spremembah in novostih;
- Izvajanje aktivnosti za pridobivanje novih strank;
- Opravljanje drugih del in nalog po nalogu nadrejenega delavca.

Pričakujemo:

- Najmanj srednja strokovna izobrazba (področje ekonomije, trgovine, komerciale, splošno);
- **Razvite prodajne, pogajalske in prezentacijske veščine;**
- Vozniško dovoljenje B kategorije;
- Veselje do dela s strankami;
- Dobre komunikacijske sposobnosti;
- Znanje angleškega jezika;
- Obvladovanje programskih orodij MS Office;
- Organiziranost, prodornost, fleksibilnost, natančnost, urejenost.

Nudimo:

- Zaposlitev za določen čas 1 leto s poskusno dobo 3 mesece, z možnostjo zaposlitve za nedoločen čas;
- Stimulativno nagrajevanje;
- Redno izobraževanje ter možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Prijetno in dinamično delovno okolje z ekipo zelo uspešnih prodajalcev;
- Možnost vključitve v športne aktivnosti;
- Vključitev v specialistično zavarovanje Specialist+, Zdravstveni nasvet in Zobje kolektivno.

V kolikor ste se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 05.12.2025 na elektronski naslov zaposlitev@avtotehna-vis.si, s pripisom »Prodajni svetovalec novih vozil znamke Mazda«.

Ljubljana, 03.11.2025