

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o. katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi, podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

Iščemo samostojnega, organiziranega in vodstveno usmerjenega posameznika, ki bo prevzel odgovornost za uspešno vodenje poprodaje vozil na delovnem mestu:

DIREKTOR POPRODAJE VOZIL M/Ž

Vas motivirajo rezultati, delo z ljudmi in dinamično okolje avtomobilske industrije? Imate vodstvene veščine, sposobnost delegiranja, ste avtoritativna oseba in obvladujete poslovno komunikacijo? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi direktorja poprodaje vozil in s svojim znanjem ter vodenjem postanete ključni člen naše poprodajne ekipe.

Opis del in nalog:

- Vodenje, organiziranje in koordiniranje poprodaje in poprodajne ekipe na sprejemu vozil v servis, v mehanični in kleparsko-ličarski delavnici, pralnici ter v prodaji nadomestnih delov;
- Izdelovanje in spremljanje planov ter oblikovanje predlogov za izboljšanje produktivnosti;
- Spremljanje ključnih kazalnikov poprodaje ter priprava različnih poročil in analiz;
- Usklajevanje, zagotavljanje in nadziranje nemotenega delovanja poslovnih procesov;
- Skrb za izvajanje predpisanih postopkov, standardov in zahtev principala zastopanih znamk vozil;
- Skrb za optimalno zasedenost poprodajnih kapacitet;
- Skrb za visoko raven zadovoljstva in zvestobo strank;
- Reševanje reklamacij, pritožb in konfliktnih situacij, obdelava povratnih informacij strank in uvajanje izboljšav;
- Spremljanje učinkovitosti poprodajne ekipe, njihovo kvaliteto opravljenih storitev in zavzetost;
- Skrb za razvoj, usposabljanje in motiviranje zaposlenih ter sodelovanje pri zaposlovanju in uvajanju novih sodelavcev.

Pričakujemo:

- Najmanj VI. stopnjo strokovne izobrazbe tehnične, ekonomske ali organizacijske smeri;
- Najmanj 5 let delovnih izkušenj na vodilnem delovnem mestu;
- Razvite vodstvene in komunikacijske sposobnosti;
- Sposobnost sledenja planov in postavljanja jasnih ciljev;
- Usmerjenost k stranki in kvaliteti opravljenih storitev;
- Pripravljenost na uvajanje sprememb in izboljšav;
- Zelo dobro znanje angleškega ali nemškega jezika;
- Druge lastnosti: samostojnost, organiziranost, fleksibilnost, prodornost, samoiniciativnost, predanost delu, natančnost, urejenost.

Nudimo:

- Zaposlitev za nedoločen čas s poskusno dobo šest mesecev in polnim delovnim časom;
- Izoblikovan sistem stimulativnega nagrajevanja;
- Sodelovanje v kreativnem, dinamičnem in ciljno naravnanim timu;
- Odlične pogoje dela in bonitete glede na funkcijo opravljanja dela;
- Redno izobraževanje in možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Vključitev v specialistično zavarovanje Specialisti+, Zdravstveni nasvet in Zobje kolektivno;
- Možnost vključitve v športne aktivnosti.

V kolikor ste se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 31.10.2026 na elektronski naslov zaposlitev@avtotehna-vis.si, s pripisom »Direktor poprodaje vozil«.

Ljubljana, 01.10.2026