

Podjetje Avtotehna Vis d.o.o., katerega lastnik je eden največjih avtomobilskih trgovcev v Evropi podjetje AVAG Holding SE iz Augsburga, ponuja celovito storitev s področja vzdrževanja in prodaje motornih vozil znamke OPEL, CHEVROLET, PEUGEOT, MAZDA in CITROËN. Naša vizija je zagotavljanje kvalitetnih storitev in zadovoljstvo strank.

Objavljamo prosto delovno mesto

VODJA SALONA (M/Ž)

(za prodajo novih vozil)

Ste navdušeni nad avtomobilsko industrijo? Imate vodstvene veščine in obvladate poslovno komunikacijo? Imate sposobnost organizacije in dela v timu? Ste prodajalec po duši? Vam je prodaja in svetovanje pri nakupu vozil v veselje? Je vaša želja razviti svojo kariero in ob tem intenzivno sodelovati pri razvoju podjetja kjer delate? Potem vas vabimo, da se prijavite in preizkusite v vlogi vodje salona za prodajo novih vozil ter se pridružite ekipi Avtotehne Vis.

Opis del in nalog:

- Vodenje in organizacija maloprodajne ekipe;
- Prodaja vozil;
- Sodelovanje z vodstvom družbe pri kreiranju prodajne politike;
- Sodelovanje pri kreiranju in izvajanju aktivnosti za pridobivanje novih strank;
- Skrb za stranke, za njihovo stalno obveščanje o spremembah in novostih;
- Opravljanje drugih nalog v skladu s strokovno usposobljenostjo po nalogu nadrejenega delavca;

Pričakujemo:

- Najmanj V. stopnjo strokovne izobrazbe (področje ekonomije, trgovine, komercialne, splošno);
- **Najmanj 2 leti delovnih izkušenj v prodaji;**
- Vozniško dovoljenje za vožnjo vozil kategorije B;
- Znanje angleškega ali nemškega jezika;
- Obvladovanje programskih orodij MS Office;
- **Razvite prodajne, pogajalske in prezentacijske veščine;**
- Veselje do dela s strankami;
- Dobre komunikacijske sposobnosti;
- **Sposobnost vodenja in koordiniranja ljudi;**
- Druge lastnosti: organiziranost, prodornost, samoiniciativnost, predanost delu, natančnost, urejenost;

Nudimo:

- Zaposlitev za nedoločen čas s poskusno dobo 6 mesecev;
- Stimulativno nagrajevanje;
- Redno izobraževanje ter možnost strokovnega in osebnega razvoja;
- Prijetno in dinamično delovno okolje z ekipo zelo uspešnih prodajalcev;

V kolikor ste se se iz opisa delovnega mesta prepoznali prav vi, potem se veselimo vaše vloge z življenjepisom in morebitnimi referencami najkasneje do 15.09.2023 na elektronski naslov zaposlitev@avtotehna-vis.si, s pripisom »Vodja salona«

Ljubljana, 29.08.2023